

Pour les questions à court développement, préparer des réponses de MAXIMUM 5 lignes. Pour les questions à énumération, il s'agit simplement de mentionner les items

Psychologie

Chapitre 2

1. Daniel Kahneman a proposé que l'être humain fasse appel à deux systèmes de pensée lorsqu'il doit juger son environnement social. Nommez et décrivez ces deux systèmes ?
2. Qu'est-ce que l'erreur d'attribution fondamentale ? Illustrez votre réponse à l'aide d'un exemple.
3. Nommez et décrivez les deux effets découverts par Asch lors de ses expériences sur l'interaction des traits dans la formation d'impression.
4. Expliquez ce qu'est un raisonnement contrefactuel.
 - a. Le raisonnement contrefactuel consiste à revivre des situations passées en imaginant des scénarios autres. Par exemple, si nous avons perdu notre meilleur ami dans un accident d'autobus et nous pensons que si elle aurait resté chez nous une autre 5 minutes elle aurait pu ne pas être dans cette accident. Nous essayons d'annuler l'accident. C'est ça le raisonnement contrefactuel.

Chapitre 4

1. Nommez deux des caractéristiques des attitudes et définissez-les.
2. Quelle est la différence entre une attitude explicite et une attitude implicite.
3. Quelle est la différence entre la théorie de l'action raisonnée et la théorie du comportement planifié ?
4. Expliquez en quoi la dissonance résultant d'une justification insuffisante peut mener à un changement d'attitude.

Chapitre 5

1. Expliquez la différence entre le racisme traditionnel et le racisme moderne ou symbolique.
2. Qu'est-ce que le sexisme ambivalent ? Illustrez votre réponse à l'aide d'un exemple.
3. Expliquez ce qu'est une prophétie autoréalisatrice et comment elle peut contribuer aux stéréotypes ou aux préjugés d'une personne.
4. Nommez deux des interventions proposées par l'approche sociocognitive pour atténuer les préjugés.

Chapitre 6

1. Nommez les trois formes d'influence sociale présentées dans votre manuel.
2. Comment la validation sociale favorise-t-elle l'acquiescement ? Illustrez votre réponse par un exemple.
3. Milgram explique les taux élevés d'obéissance observés dans ses expériences par le fait que l'obéissance à l'autorité représente une norme apprise en très bas âge. Il donne aussi une autre explication qui fait appel à l'attribution. Décrivez-le brièvement.
4. Qu'est-ce qui distingue principalement l'anticonformisme de l'indépendance ?

Chapitre 7

1. La proximité physique constitue un puissant facteur d'attraction. Expliquez ce phénomène à l'aide de la théorie de la dissonance cognitive.
2. Qui se ressemble s'assemble, selon le dicton. Donnez deux explications du lien entre la similarité et l'attraction interpersonnelle.
3. Berscheid et Walster considèrent qu'il est possible d'expliquer l'amour-affection à l'aide de la théorie de l'échange social, mais que l'amour-passion obéit à des règles différentes. Comment expliquent-elles l'amour-passion ?
4. Souvent, nous demeurons dans des relations interpersonnelles bien que nous en retirions moins de bénéfices que ce qu'elles nous coûtent. La théorie de l'échange social de Thibault et Kelley propose trois facteurs qui expliquent pourquoi nous maintenons ces relations. Nommez et définissez deux de ces facteurs.

Chapitre 8

1. Quelle est la différence entre l'agression et l'agressivité ?
2. Comment Lorenz explique-t-il la tendance à agresser chez toutes les espèces animales ?
3. Nommez deux facteurs qui déterminent la tendance d'une personne à réagir de façon agressive, selon le modèle général de l'agression d'Anderson et de Bushman.
4. Plusieurs recherches montrent que la violence à l'écran favorise l'agression. Présentez deux explications de ce phénomène.